

MONIKA KACZAŁA

<https://doi.org/10.33995/wu2023.2.5>

data wpływu: 12.04.2023

data akceptacji: 09.08.2023

Income elasticity of demand for agricultural insurance in Poland in 2006–2020

Knowledge of income elasticity of demand for individual products is necessary to forecast the volume and structure of demand. The purpose of this article is to estimate the income elasticity of different types of agricultural insurance in Poland and to indicate the consequences for future demand for this insurance. According to the results of the analysis carried out for the years 2000–2020, premium from crop insurance to the greatest extent – compared to other types of agricultural insurance – depends on both GDP and disposable income (per farmer's household or per person in the household). Income elasticity – respectively 3.05 in relation to GDP for compulsory crop insurance and 2.07 for voluntary crop insurance – indicates that these kinds of insurance should be classified as superior goods. Other types of agricultural insurance – farmer's liability insurance (income elasticity 0.78) and insurance of agricultural buildings (0.65) are normal goods. This means that with an increase in income, ceteris paribus, the share of farmers' expenditure on crop insurance in the budget allocated by them for the purchase of agricultural insurance will increase.

Keywords: agricultural insurance, income elasticity, risk management, crop insurance, demand for insurance

Elastyczność dochodowa popytu na ubezpieczenia rolne w Polsce w latach 2006–2020

Znajomość elastyczności dochodowej popytu na poszczególne produkty jest konieczna do stawiania prognoz w zakresie wielkości i struktury popytu. Celem niniejszego artykułu jest estymacja elastyczności dochodowej poszczególnych rodzajów ubezpieczeń rolnych i wskazanie konsekwencji w zakresie przyszłego popytu na te ubezpieczenia. Zgodnie z wynikami przeprowadzonej analizy za lata 2006–2020 przypis składki z ubezpieczenia upraw w największym stopniu – w porównaniu do innego rodzaju ubezpieczeń rolnych – zależy zarówno od PKB, jak i rozporządzalnego dochodu (na gospodarstwo domowe rolników lub osobę w tym gospodarstwie). Wskaźnik elastyczności – odpowiednio 3,05 względem PKB dla ubezpieczeń przymusowych upraw oraz 2,07 dla ubezpieczeń dobrowolnych upraw – wskazuje, że ubezpieczenia te należy zakwalifikować jako dobra normalne wyższego rzędu. Pozostałe ubezpieczenia rolne – ubezpieczenia OC rolnika (wskaźnik elastyczności 0,78) oraz ubezpieczenie budynków rolniczych (0,65) są dobrami normalnymi niższego rzędu. Oznacza to, że przy wzroście dochodów, ceteris paribus, wzrośnie udział wydatków rolników na ubezpieczenia upraw w ramach budżetu przeznaczanego przez nich na zakup ubezpieczeń rolnych.

Słowa kluczowe: ubezpieczenia rolne, elastyczność dochodowa popytu, zarządzanie ryzykiem, ubezpieczenia upraw, popyt na ubezpieczenia

DR HAB. MONIKA KACZAŁA – Poznań University of Economics and Business

e-mail: Monika.Kaczala@ue.poznan.pl

ORCID: 0000-0003-1868-7835

